

**GENEL BİLGİ**

Resmi adı:	Katar
Yönetim Şekli	Emirlik
Devlet Başkanı	Şeyh Hamad bin Khalifa al-Thani (Temmuz 1995'ten bu yana)
Başbakan	Abdullah bin Khalifa al-Thani
Yüzölçümü	11,437 km ²
Nüfusu	863,051 (Temmuz 2005 itibariyle, tahmini olarak, %30 Katarlı-250 bin, % 70 yabancı - 600 bin)
Ortalama yaşam süresi	73.6
Okuma yazma oranı	%89
İklim	Kurak ve ılık kışlar; çok sıcak ve nemli yazlar
Konuşulan Diller	Arapça (resmi), İngilizce
Başlıca Şehirler	Doha (başkent),
Para Birimi	Katar Rialı
Zaman Dilimi	GMT+ 3

Katar nüfusunun % 95'ini Müslümanlar oluşturur. Ülke nüfusunun % 23.7'si 0-14 yaş arasında, % 72.9'u 15-64 yaş arasında ve % 3.4'ü 65 yaşın üstündedir.

Katar'ın Devlet Başkanlığı görevini 1995 yılından bu yana Emir Şeyh Hamad bin Halifa Al-Tani yürütmektedir. Ülke, Nisan 2003'de yapılan Anayasa referandumundan bu yana ciddi bir politik dönüşüm geçirmektedir. Yeni anayasa 2/3'ü seçimle, 1/3'ü ise Emir'in ataması ile işbaşına gelen 45 üyeli ve yasama yetkisi olan bir parlamentonun (Şura Meclisi) kurulmasını sağlamıştır. Emir'in yasa önerilerini ülke çıkarlarına ters düştüğü gerekçesi ile veto etme yetkisi saklı kalsa da Şura Meclisi'nin kurulması ülkedeki dengelerin daha iyi korunduğu, daha demokratik bir sistemin göstergesidir. Yeni Anayasa ile tüm yetkilerin Emir'in elinde toplandığı bir sistemden, yasama, yürütme ve yargı güçlerinin birbirinden ayrıldığı bir sisteme geçiş yapılmıştır. Ayrıca, kadınlara da seçme ve seçilme hakkı tanınmıştır. Tüm bu değişiklikler halkın büyük bir kısmı tarafından kabul görmüş ve Nisan 2003'te yapılan referandumda anayasa % 96.3 oranında kabul oyu almıştır.

Yargı sistemini demokratikleştirme girişimleri çerçevesinde Ocak 2005 itibariyle Anayasa Mahkemesi ülkede önemli bir azınlık oluşturan Şiilere aile, evlilik ve miras konularında kendi mahkemelerinde yargılanma hakkını tanımıştır.

Katar hükümetinin 1970'lerden beri eğitime yapmış olduğu yatırımlar neticesinde okuma yazma oranı 2000 yılında % 89 seviyelerine ulaşmıştır. Bu rakam KİK ülkeleri arasında aşağı yukarı aynı olmakla beraber kadınların okuma oranı eğitimin ücretsiz olduğu Katar'da en üst seviyededir. Sağlık hizmetleri de batı standartlarındadır.

Katar, ABD ile sıkı müttefiklik ilişkilerine sahiptir. Hatta daha önce Suudi Arabistan tarafından üstlenilen, ABD askeri güçlerinin Körfez'de konuşlandığı ana üs olma rolünü şu anda Katar üstlenmiştir.

EKONOMİYE GENEL BAKIŞ

TEMEL MAKROEKONOMİK GÖSTERGELER

	2000	2001	2002	2003	2004*
GSYİH (milyar \$)	17.8	17.7	17.9	19.5*	28.5
GSYİH (büyüme, %)	9.1	4.5	7.3	3.3	8.7
Enflasyon (TÜFE, ort.%)	1.7	1.4	1.0	2.3	6.8
İhracat (milyar \$)	11.9	10.8	10.9	13.4	17.4
İthalat (milyar \$)	2.9	3.4	3.6	4.3	4.8
Döviz Kuru (ort., KR:\$)	3.64	3.64	3.64	3.64	3.64
Döviz Rezervi (altın hariç-milyar \$)	1.1	1.3	1.5	2.9	3.2
Dış Borçlar (milyar \$)	14.5*	15.2*	15.4*	16.9*	17.9

Kaynak: Economic Intelligence Unit, Country Report, Nisan 2005

*EIU tahmini

Genel Ekonomik Durum

Emir Şeyh Hamad bin Halifa Al-Tani Katar’da modern demokratik kurumları destekleyen, ülkeyi dünya pazarının bir parçası haline getirmeyi hedefleyen ve yabancı yatırıma açık bir ekonomi yaratmak için çaba gösteren bir politika izlemektedir. Son beş yıldır Katar, Dünya Ticaret Örgütü’nün kararları doğrultusunda gümrük vergilerini indirmiş ve tarife dışı engellerin de çoğunu kaldırmıştır.

863 bin nüfuslu son derece küçük bir ülke olan Katar, 39 bin dolarlık kişi başına milli geliri ve toplam 28.5 milyar dolarlık GSYİH’sı ile en zengin Körfez ülkesi konumundadır. Nüfusun sadece 250 bininin Katarlı, geri kalanının yabancı olduğu düşünüldüğünde Katarlıların dünyanın en yüksek kişi başına milli gelirine sahip olduğu söylenebilir. Petrol fiyatlarındaki artışa ve ülkenin doğalgaz rezervlerinin değerlendirilmesine paralel olarak Katar’ın bu konumunun önümüzdeki yıllarda da devam etmesi ve yakın gelecekte de Katar’ın büyüme seviyesinin % 8-9 aralığında olması beklenmektedir. Petrol harici enerji sektörü (doğalgaz ve petrokimya) bu gelişmenin motoru olacak gibi görünmektedir. Ayrıca hükümetin enerji sektörü haricinde de büyük çaplı sanayi ve altyapı projeleri olması büyümeyi hızlandıran diğer faktörlerdendir. Yüksek seyreden enflasyonun % 6.5-7.0 seviyelerinde devam etmesi ve zaten çok güçlü olan cari işlemler dengesinin yine fazla vermeye devam etmesi beklenmektedir.

Zengin doğal kaynaklara sahip olması ve ekonomisinin büyük ölçüde petrol ve doğalgaz üretimine dayanması dolayısıyla Katar, tipik bir Körfez ülkesi görünümündedir. 2004 itibariyle Katar’ın GSYİH’nın % 62’sini hidrokarbon sektörü (petrol ve doğalgaz) oluşturmaktadır. Günde 800 bin varil olan petrol üretimini, 2008 yılında 1 milyon varile çıkarmayı hedeflemektedir. Ürettiği petrolün büyük bir kısmını Uzakdoğu ve Avrupa’ya ihraç etmektedir.

Diğer küçük Körfez ülkeleri gibi, hidrokarbon endüstrisine olan bağımlılığını azaltmak isteyen Katar hükümeti, ekonomiyi çeşitlendirmek, özel sektörü, özellikle de KOBİ’leri güçlendirmek için gösterdiği çabanın bir parçası olarak 1993 yılından bu yana birçok devlet işletmesini kısmi olarak özelleştirmiştir. Özelleştirmede ilk önemli adım 1998 Aralık ayında Katar Telekomünikasyon İşletmesi’ndeki % 45 devlet hissesinin satılmasıdır. 2001’de liman hizmetleri özelleştirilmiştir. 2002’de Katar Yakıt Şirketi kurulmuş ve 2003 yılında bu şirket boru hatlarının operasyonu, depolama faaliyetleri, likit petrol gazı dolum istasyonları ile ilgili tüm faaliyetleri devlete ait Katar Petrolleri’nden devralmıştır. 2003 yılı Mayıs ayında kurulan “Katar Sanayi” özelleştirme sürecini hızlandırmak amacıyla kurulmuştur ve bu kurum vasıtasıyla Katar Petrolleri’nin Katar Petrokimya Şirketi, Katar Gübre Şirketi ve Katar Yakıt Katkı Şirketi’ndeki hisselerinin ve Katar Çelik Şirketi’ndeki % 100 hissesinin transferi gerçekleştirilmiştir. Özelleştirme programı şu ana kadar sorunsuz bir şekilde devam etmektedir.

Ayrıca Ekonomi ve Ticaret Bakanlığı’nın istatistiklerine göre 2003’ten 2004 yılına kadar ülkede faaliyet gösteren özel sektör kuruluşları % 75 oranında artmış ve sayıları 2,568’e ulaşmıştır. Bu şirketlerin % 72’si Katar menşelidir

ve ülkedeki yatırımın % 27'sini gerçekleştirmişlerdir. Yine 2004 itibariyle, yabancı şirketler ülkedeki tüm yatırımın % 31.5'ini gerçekleştirmişlerdir. Özel sektör yatırımlarındaki bu artış hükümetin uyguladığı vergi muafiyeti ve üretilen malların öncelikli olarak satın almak gibi teşviklerde kaynaklanmaktadır. Katar aynı yıl itibariyle 2.07 milyar dolar doğrudan yabancı yatırım çekmiştir.

Dünyanın üçüncü büyük doğalgaz rezervlerini barındıran Katar ekonomisini çeşitlendirme stratejisi çerçevesinde, ilk olarak ülkenin doğalgaz rezervlerinin işletilmesi; likit doğalgaz ve petrokimya üretiminin geliştirilmesi üzerine yoğunlaşmıştır. Katar, 2003'den 2004'e kadar likit doğalgaz üretimini % 25 artırarak 20 milyon tona çıkarmıştır ve 2012 yılına kadar dünyadaki en büyük likit doğalgaz üreticisi olmayı hedeflemektedir. Likit doğalgaz ve petrokimya ürünlerinin ülkenin ihracat gelirlerindeki payı % 50'yi bulmuştur. 2010 yılında Katar'ın yılda 60 milyon ton likit doğalgaz ihraç etmesi beklenmektedir. Önümüzdeki 10 yıl içinde, halen yıllık 10 milyon ton olan doğalgaz üretim kapasitesini 80 milyon tona çıkarmayı hedeflemektedir. Bu gelişmelerden Katar'ın enerji sektöründe çok büyük bir yatırım planladığı sonucuna varılabilir.

Katar, elindeki büyük miktardaki doğalgaz rezervini değerlendirmek için alternatif projeler üretmeye çalışmaktadır. Bu doğrultuda likit doğalgazdan daha verimli bir teknoloji olarak kabul edilen gas-to-liquids (GTL) yöntemiyle yakıt üretmeye başlamıştır. 2003 Ocak ayından bu yana altı tane GTL tesisinin tamamlanmasına çalışılmaktadır. Hükümet, GTL üretim kapasitesinin 2010 yılına kadar günde 1 milyon varile çıkarılmasını ve böylece Katar'ın bu alanda dünya lideri olmasını hedeflemektedir.

Ayrıca Katar Petrokimya Şirketi Ortadoğu'nun en büyük düşük ağırlıklı polietilen üreticisidir. Yine Katar Gübre Şirketi aynı bölgenin en büyük kimyasal gübre üreticisidir.

Hükümet ekonomiyi çeşitlendirmek için özellikle sağlık, eğitim, turizm gibi sektörlerde yabancı yatırımı teşvik etmektedir. Katar, Dubai ve Bahreyn ile birlikte bölgenin finans merkezi olmak için çaba sarfetmektedir. Katar'da faaliyet gösteren 7'si yerli olmak üzere 15 ticari banka bulunmaktadır. Nisan 2005'te çıkan bir kanunla önceden sadece Katarlılara açık olan DSM'de (Doha Securities Market) yabancılar da alım satım yapabilmektedir.

Katar'ın enerji ve sanayi sektörlerine 120 milyar dolarlık ve altyapı, yol, konut, sağlık projelerine ise 50 milyar dolarlık yatırım yapması beklenmektedir. Ülkenin, doğal gaz başta olmak üzere sadece doğal kaynakların değerlendirilmesi için yıllık en az 8-10 milyar dolar yatırım yapması gerekmektedir. Şu anda da başta Katar'ın başkenti Doha olmak üzere tüm ülkede toplam 100 milyar dolar tutarında konut, turizm, işyeri inşaatları ve havaalanı, köprü, karayolu gibi altyapı projeleri tüm hızıyla sürmektedir. Bu gelişmeler, doğal olarak inşaat sektörünü tetiklemektedir.

Çalışmalarına başlanılıp önümüzdeki 5 yıllık süreçte tamamlanması planlanan ve toplam yatırım tutarı 100 milyar dolar civarında olan başlıca kamu ve özel sektör projeleri şunlardır:

- Doğal gaz ve petrole dayalı 27 mega endüstriyel proje: 60 milyar dolar
- 2015 yılında yıllık 50 milyon yolcu kapasiteli yeni hava alanı yapımı: 5 milyardolar
- Deniz doldurularak bankaların finansmanı ile özel sektöre ait Pearl-Gulf denilen yerleşim yeri: 2.5 milyar dolar
- En az 25 katlı 200 gökdelen: 10 milyar dolar
- 10 yıllık plan gereği otel, resort v.s gibi turizme yönelik tesisler: 15 milyar dolar
- Toplu konutlar, villalar diğer bireysel konutlar: 5 milyar dolar
- Katar-Bahreyn arası deniz üzerinde yapılacak 45 km uzunluğunda köprü: 2 milyar dolar
- Şehirler arası ve şehiriçi Karayolu ve bağlantılı 50 civarındaki yol ve köprü yapımı: 4 milyar dolar

İnşaat sektörü bakımından bu büyüklükteki bir pazarın, başka bir Ortadoğu Ülkesinde olmadığı söylenebilir.

YATIRIM ORTAMI

Katar Hükümeti ülkeye yabancı yatırım gelmesini yoğun bir şekilde teşvik etmektedir. 2000 yılında çıkarılan yeni yasa ile yabancı şirketlere tüm projelerde % 50 oranında hisseye sahip olma hakkı tanınmıştır. Katar'ın öncelikli olarak geliştirmeye çalıştığı tarım, sağlık, eğitim ve turizm gibi hizmet sektörleri ve sanayi alanlarında % 100 yabancı sermaye izni verilebilmektedir. Ülkede ofis açmak için yasal olarak % 51'i yerli firmaya ait olmak üzere bir sponsorla anlaşılması gerekmektedir. 1970'lerden bu yana Katar'da herhangi bir kamulaştırma vakası olmamıştır.

Katar hükümetinin yabancı yatırımcılar için verdiği teşvikler şunlardır:

- Yabancı şirketlere uygulanan doğal gaz fiyatı: 1 milyon btu (28 m^3) = 60-75 sent
- Yabancı şirketlere uygulanan elektrik fiyatı: 1 kWh = 2 sent
- Yabancı şirketlere uygulanan arazi fiyatı: $1 \text{ m}^2 = 27$ sent
- Makine, alet ve yedek parça ithalatında gümrük vergilerinden muafiyet
- İhracat vergilerinden muafiyet
- Kurumlar vergisinden 5 ile 10 yıl arasında muafiyet
- Gelir vergisinden muafiyet
- İthalatta miktar sınırlaması olmaması
- Katar Sanayi Geliştirme Bankası'nda düşük maliyetli finansman
- Yabancı işçi getirebilmek için esnek göç ve iş kanunları

Yabancı ortaklı şirketler limited şirket olarak kurulmaktadır ve kayıtlı sermayesinin % 50'sine eşitlenene kadar her yıl karının % 10'unu kanuni

yedek akçe olarak ayırmak mecburiyetindedir. Yabancılar prensipte mülk edinme hakkına sahip değildirler. Fakat Doha, Pearl of the Gulf, West Bay Lagoon ve Al-Khor'un bazı bölümlerinde hem konut hem de ticari araziler yabancılara açıktır. Bu bölgelerde yabancılara mülk edinme hakkı tanınmıştır.

Katar Ekonomi ve Ticaret Bakanı Sheikh Mohammed Bin Ahmed Bin Jassim Al Thani ülkede bir Serbest Yatırım Bölgesi (FIZ) kurulması ile ilgili çalışmalar yapıldığı yönünde açıklamalarda bulunmuştur. Nereye kurulacağı henüz belirlenmemiş olan Serbest Yatırım Bölgesi'nin esas olarak imalat ve hizmet sektörlerinde yoğunlaşacağı ve kısa bir süre içinde FIZ Düzenleme İdaresi'nin kurulacağı belirtilmiştir. Katarlılar ve yabancıların sahip olduğu bireysel ve müşterek şirketlerin bu bölgelerde başka herhangi bir izin almadan ve formalite gerçekleştirilmeden özel ve limited şirketler kurabileceğinin altı çizilmiştir. Ayrıca, FIZ'de yer alan şirketlerin 20 yıl süreyle gelir vergisi ile doğrudan veya dolaylı diğer tüm vergilerden muaf olacakları ve Katar piyasası için ithal ettikleri mallar hariç ihrac ve ithal edecekleri mallar için gümrük vergisi ödemeyecekleri ve gelirlerini yurtdışına gönderme konusunda da herhangi bir şarta bağlı olmayacakları altı çizilen diğer konular arasındadır.

DIŞ TİCARET

(Milyon Dolar)	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
1990	3,890	1,695	5,585	2,195
1995	3,651	3,398	7,049	253
2000	11,594	3,252	14,846	8,342
2001	10,871	3,758	14,629	7,113
2002	10,978	4,052	15,030	6,926
2003	13,193	4,897	18,090	8,296
2004	16,575	5,975	22,550	10,600

Kaynak: DTÖ

Katar'ın en önemli ihracat partnerleri Japonya, Güney Kore, Singapur, Tayland, Avustralya ve Fransa'dır. İthalat partnerleri ise Fransa, İngiltere, ABD, Almanya, Japonya ve Avustralya'dır.

İhracatın neredeyse tümünü petrol ve doğal gaz dahil, mineral yakıtlar ve ürünler oluşturmaktadır. Temel ithal maddelerini makine ve elektrikli makineler ile oto ve yedek parçaları oluşturmakta ve bunları demir-çelik ve mamulleri izlemektedir.

Bölgesel işbirliğinin en büyük destekçilerinden olan Katar, KİK gümrük birliği gereğince diğer Körfez ülkeleri gibi sanayi ürünlerine % 5 oranında vergi uygulamaktadır. Ancak, demir-çelik ve çimentoya (% 20), gübreye (% 30), müzik aletleri (% 15) gibi bir takım istisnalar bulunmaktadır.

TİCARİ İLİŞKİLER

Türkiye-Katar Dış Ticareti (Bin Dolar)

Yıllar	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
1995	16,687	1,641	18,328	15,046
1996	11,437	2,153	13,590	9,284
1997	9,422	14,065	23,487	-4,643
1998	10,247	63,408	73,655	-53,161
1999	7,551	14,168	21,719	-6,617
2000	9,963	11,313	21,276	-1,350
2001	8,402	5,779	14,181	2,623
2002	15,496	10,659	26,155	4,837
2003	15,688	8,310	23,998	7,378
2004	34,887	17,727	52,614	17,160
2004/08	20,896	11,268	32,165	9,627
2005/08	49,543	17,162	66,705	32,380

Kaynak: DİE

Katar'ın kişi başına gelir ve gayri safi milli hasılasının son derece yüksek olduğu ve bu nedenle çok yüksek bir yatırım ve ithalat potansiyeli olduğu bilinmesine rağmen Türkiye'nin bu ülke ile ticaret hacmi potansiyelin altındadır fakat hızla artma yönünde gelişme göstermektedir. Türkiye ile Katar arasında 2004 yılı içerisinde gerçekleşen toplam ticaret hacmi 52,614,796 dolardır. Eylül 2005 itibariyle ise Türkiye'nin Katar'a ihracatı %123 oranında artarak 24 milyon dolardan 53 milyon dolara yükselmiştir.

Başlıca İhraç Kalemleri (2004)

Fasıl	(\$)	(%)
Elektrikli Makineler	11,337,450	32.50
Otomotiv ve Yan Sanayi	4,141,792	11.87
Demir Çelik Eşya	4,058,800	11.63
Mobilyalar	2,600,260	7.45
Kazanlar, Makineler	2,241,272	6.42
Seramik Mamulleri	1,509,201	4.33
Halılar	1,412,066	4.05
Örülmemiş Giyim Eşyası	785,483	2.25
Süt Ürünleri	645,913	1.85
Plastikler	621,414	1.78
Diğer	5,534,025	15.87
Toplam	34,887,676	100.00

Başlıca İthal Kalemleri (2004)

Fasıl	(\$)	(%)
Plastikler	14,997,698	84.60
Ham Postlar	1,998,288	11.27
Elektrikli Makineler	691,016	3.90
Optik Aletler	36,147	0.20
Diğer	3,971	0.03
Toplam	17,727,120	100.00

Kaynak: DİE

Türkiye'nin ihraç ürünleri tüm Körfez ülkelerinde olduğu gibi Katar pazarında da yeterince tanınmamaktadır. Nakliye maliyetleri düşürülebildiği takdirde, başta ev eşyaları, otomotiv yedek parçaları, otomobil lastikleri, inşaat malzemeleri, hazır giyim ve çeşitli tekstil ürünleri, kimyasal maddeler olmak üzere, her türlü gıda ve tüketim ürünleri bakımından Katar Türk firmaları için göz ardı edilmemesi gereken bir pazardır.

Öte yandan 70 milyonluk nüfusu ve gelişen tüketici profili ile Türkiye, Katarlı yatırımcılar için dinamik ve büyük bir iç pazardır. Katarlı yatırımcılar Avrupa Birliği ile ilişkilerimizin ulaştığı aşama dolayısıyla Türkiye'ye yatırım yapmanın bir avantajı olarak Türkiye üzerinden Avrupa ve Orta Asya'ya ulaşabileceklerdir.

Türkiye ve Katar Arasındaki Ekonomik ve Ticari Anlaşmalar

1. Ekonomik ve Teknik İşbirliği Anlaşması 11 Mart 1985 tarihinde Ankara'da imzalanmıştır. Söz konusu Anlaşma ile kurulmuş olan "Ekonomik ve Teknik İşbirliği Karma Komisyonu"nun I. Dönem Toplantısı 18-20 Mayıs 1991 tarihlerinde Doha'da yapılmıştır. Türkiye-Katar II. Dönem KEK Toplantısı ise 22 Ekim 2001 tarihinde Ankara'da gerçekleştirilmiştir.
2. Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunması Anlaşması 25 Aralık 2001 tarihinde imzalanmış fakat henüz yürürlüğe girmemiştir.
3. Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşması 25 Aralık 2001 tarihinde imzalanmış fakat henüz yürürlüğe girmemiştir.

İşbirliği Alanları ve İkili Ticaretin Geliştirilmesi için Alınabilecek Önlemler

- Türkiye-Katar arasındaki ilişkilerin geliştirilmesi için önce buna temel oluşturacak yasal alt yapının geliştirilmesi gerekmektedir. İmzalanan ancak henüz yürürlüğe girmemiş bulunan Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunması Anlaşması ile Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşması biran önce etkin hale getirilmelidir.
- Kişi başına gelir ve gayrisafi milli hasılası yüksek ve makro-ekonomik göstergeleri istikrarlı olan Katar, Türkiye'nin dünya piyasalarında karşılaştırmalı üstünlüğe sahip olduğu ev eşyaları, otomotiv yedek parçaları, otomobil lastikleri, inşaat malzemeleri, hazır giyim ve çeşitli

tekstil ürünleri, kimyasal maddeler, her türlü gıda ve tüketim ürünleri için göz ardı edilmemesi gereken bir pazardır.

- 2006 Asya Olimpiyat Oyunlarının Katar'da gerçekleştirileceği ve bu kapsamda hastane, okul, otel, havaalanı gibi altyapı tesislerinin yapılacağı dikkate alındığında, Katar müteahhitlik ve müşavirlik sektörü olmak üzere inşaat malzemeleri için önemli bir pazar niteliğindedir. Türkiye, bu ülkede, özellikle inşaat sektöründe ve enerji ve petrolde kullanılan ekipmanlarda, sahip olduğu kapasitenin çok altında temsil edilmektedir. İnşaat malzemeleri konusunda ise firmalarımız, burada acente şeklinde faaliyet gösteren yerli firmalar aracılığıyla pazara girebilirler.
- Türkiye Müteahhitler Birliğinin verilerine göre Katar'da 2002-2004 yılları arasında Atilla Doğan İnşaat ve Tesisat A.Ş. (yaklaşık 2,5 milyon dolar tutarındaki doğal gaz şebekesi inşaat projesini üstlenmiştir) ve AS-KA İnşaat A.Ş. (Üçlü bir konsorsiyumla birlikte 26 milyon dolar tutarındaki yol ve köprü yapım işleri ihalesini üstlenmiştir). STFA firması 12 milyon Dolar tutarındaki Ras Laffan Limanının genişletilmesi projesini 2002 yılında tamamlamıştır.
- Katar'da halen inşaat sektöründe içlerinde BAYTUR (sosyal tesis ve konut yapım projeleri gerçekleştirmektedir) ve GAMA'nın (sanayi tesisi yapım projeleri gerçekleştirmektedir) da olduğu 10 Türk firması bulunmaktadır. Bu firmalarımızdan bazıları, 500 milyon doları son 4 ayda olmak üzere toplam 700 milyon dolar civarında proje gerçekleştirmektedirler.
- 70 milyonluk nüfusu ve gelişen tüketici profili ile Türkiye, Katarlı yatırımcılar için dinamik ve büyük bir iç pazar olduğu vurgulanmalıdır. Dünyanın sayılı zengin ülkelerinden biri olan Katar sermayesinin ülkemizde yatırım yapması için de etkin tanıtım programları yapılması gerekmektedir. Ayrıca Katarlı yatırımcılara Avrupa Birliği ile ilişkilerimizin ulaştığı aşama dolayısıyla Türkiye'ye yatırım yapmanın bir avantajının da Türkiye üzerinden Avrupa ve Orta Asya'ya ulaşabilecekleri olduğu anlatılmalıdır.

Hazine verilerine göre Türkiye'de faaliyet gösteren 6 adet Katar ortaklı şirket bulunmaktadır. Bu şirketlerin toplam sermayesi 255 trilyon TL.'dir. Bu toplam sermaye içinde Katar tarafının payı 130 trilyon TL.'dir ki bu miktarın Türkiye'deki toplam yabancı sermaye içindeki payı dikkate alınmayacak kadar küçüktür (0,00%).

- Tüm Körfez ülkeleriyle olduğu gibi Katar'la da ikili ticari ve ekonomik ilişkilerimizin geliştirilebilmesinde kamu ve özel sektör kuruluşlarımızın yakın işbirliği ve eşgüdüm içinde bulunmaları ve girişimcilerimizin Eximbank ve ticari krediler dahil gerekli her türlü tedbir ile desteklenmeleri önem arz etmektedir.

- Öte yandan, Türk ihraç ürünlerinin yeterince tanınmadığı Katar'da fuarlara geniş ölçüde katılım sağlanmasının veya ürünlerimizi tanıtıcı nitelikte sürekli ihraç ürünleri sergileri açılmasının ihracatımızı artıracığı düşünülmektedir.
- Ulaşım sektörüne önem verilmeli, deniz-hava-karayolu taşımacılığında yönelik çalışmalar yapılmalıdır.
- KOBİ'lerin Ortadoğu ve Kuzey Afrika'da ticari anlamda daha aktif olabilmesi için gerek devlet kurumları gerekse sivil toplum kuruluşları tarafından gerekli bilgilendirme ve teşvik çalışmaları yapılmalıdır.
- KOBİ'lerin ticarete daha aktif yer almasını engelleyen finansal sorunlara çözüm niteliğinde İslam Kalkınma Bankası KOBİ'lere özgü, piyasa şartlarında daha cazip kredi olanakları sağlayacak bir sistem geliştirmek için etkin çalışmalar yapılmalıdır.
- İslam ülkeleri arasında oluşturulmaya çalışılan ürün standartları kriterleri biran evvel uygulanmaya konmalıdır. Böylece Türkiye'den ihraç edilen ürünler Katar'daki beklentiyi karşılayabilecektir.



TOBB Plaza Talatpaşa cad. No:3 Kat:5 34394 Gültepe Levent İstanbul
Telefon: 0 212 339 50 00 (pbx) Faks: 0 212 270 30 92
0 212 270 41 90 (pbx)
E-mail: info@deik.org.tr Web: www.deik.org.tr